



# Thomas NIVET

## Consultant IT



thomas.nivet@itenco.fr ♦ +33 (0)6 45 73 29 31 ♦ 34 ans ♦ Région Toulousaine

### PROFIL

- ♦ Master en Réseaux et Télécommunications avec **10 années d'expérience** sur la gestion de projets complexes
- ♦ Certifié **PRINCE 2** et **ITIL**
- ♦ Expériences sur des **projets à l'international** avec déplacements sur sites et pilotage des prestataires locaux
- ♦ Bonnes connaissances **techniques** avec **certifications** et **formations** sur différents environnements
- ♦ A travaillé pour des **clients grands comptes** dans les secteurs Industrie, Banques et Assurances

### RESUME DE CARRIERE

- Depuis 2019  
**Consultant indépendant** | Toulouse 31
- ▲
- 2014 - 2018  
**Chef de projets – Ingénieur d'affaires** | **ENGIE Ineo** | Clichy 92
- ▲
- 2008 - 2014  
**Ingénieur Télécom et Réseaux – Chef de projets** | **THALES** | Elancourt 78
- ▲
- 2006 - 2008  
**Administrateur Support Technique** | **J3TEL** | Les Ulis 91

### PRINCIPALES REALISATIONS

- Lancement offre assurance **Cybersécurité** pour GENERALI
- Refonte **datacenter** pour la BRED – 200 équipements réseaux et serveurs
- Déploiement **infrastructure Wifi** pour ENGIE – 2000 bornes Wifi installées France/Benelux
- Installation **téléphonie sur IP et LAN** pour THALES – 30 sites déployés France et international
- Déploiement **infrastructure SIP** Trunking pour THALES France

### CERTIFICATIONS / FORMATIONS PROFESSIONNELLES

- Certification **ITIL Foundation** – 2017
- Certification **PRINCE 2 Foundation** – 2015
- Formation **SAP** – 2017
- Anglais : **IELTS** niveau B2 moy. 6,5 – 2017
- Formations **Cisco ICOMM et ICND1** – 2013
- **Checkpoint** sales certification – 2017
- **HPE** partner sales certification – 2017
- **Alcatel** OmniPCX and OmniSwitch certifications – 2016
- Formation **SBC Oracle** – 2014

### COMPETENCES ET TECHNOLOGIES

- **Activités** : gestion de projets, management d'équipes, architecture technique, mise en production, supervision et exploitation, support aux avant-ventes, rédaction offres commerciales
- **Compétences techniques** : réseau LAN/WAN, Wifi, Téléphonie, Sécurité, Infrastructure datacenter
- **Technologies principales** : Cisco, Alcatel, HP, Checkpoint, Oracle, Windows, Linux
- Gestion de bilans financiers sur SAP
- Maîtrise de la suite Microsoft Office, Project et Visio

### FORMATIONS

2002

Baccalaurat  
Scientifique  
Châteauroux 36

2002 - 2005

Licence Télécoms  
& Réseaux  
IUT Clermont-  
Ferrand 63

2005 - 2006

BsC Computer  
Science  
Université de Salford  
(UK)

2006 - 2008

Master Télécoms  
& Réseaux  
Université de  
Versailles 78

### Janv. 2017 > Juin 2018 | Ingénieur d'affaires | ENGIE Ineo | Clichy 92

**Gestion de contrats d'exploitation/maintenance** réseaux et télécoms pour des clients grands compte (BRED, BNPP, Groupe La Poste, Allianz) 📊 3M€ ⌚ 1 an

- Animation de comités d'exploitation, de pilotage et stratégique
- Pilotage d'équipes internes et prestataires
- Réalisation d'offres commerciales, gestion fournisseurs, et revues financières avec comptabilité interne et directions
- Définition des stratégies clients

**Lancement d'une offre d'assurance cybersécurité avec Generali** 📊 300k€ ⌚ 1 an

- Définition de la stratégie interne : processus, formations, recrutements, validation aspects financiers avec la direction du groupe
- Validation du contrat avec le client (juristes) ; des processus de facturation et de gestion des incidents
- Mise en place d'un appel d'offres pour le référencement de prestataires spécialisés sur les aspects liés aux enjeux cyber
- Participation à l'organisation d'un point presse avec médias spécialisés pour la présentation de l'offre et sensibilisation des intervenants (direction Ineo) aux enjeux du cyber

### Oct. 2014 > Dec. 2016 | Chef de projets | ENGIE Ineo | Clichy 92

**Refonte du Datacenter de la BRED** 📊 2M€ ⌚ 6 mois 🧑 10 pers.

- Migration réseau L2/L3 de Cisco vers HP | Migration serveurs Dell vers HP | 200 équipements migrés
- Validation des processus projet et dossiers de migration / d'architecture
- Planification et pilotage des équipes Experts et Déploiements

**Déploiement d'un réseau WIFI pour ENGIE** 📊 2M€ ⌚ 2 ans 🧑 20 pers.

- Déploiement de 2000 bornes Wifi Cisco France/Benelux, audits et rapports de couverture, validations CHSCT
- Planning, reporting hebdomadaires avec indicateurs, réunions de suivis (interne et client), suivis financiers
- Management des équipes internes et prestataires (chefs de projets, experts, techniciens)
- Veille au respect de l'application des processus ITIL du client et de la satisfaction client

### Sept. 2008 > Oct. 2014 | Ingénieur Télécom Réseaux et Chef de projets | THALES | Elancourt 78

**Référent technique** au sein de Thales Services pour les projets VoIP/ToIP

**Mises en place, configuration et déploiement d'infrastructures VoIP / ToIP / LAN** pour le groupe Thales (France et International) et clients externes (Banques, Ministères) 📊 6M€ ⌚ 5 ans

- Etudes techniques des infrastructures existantes et design des solutions cibles
- Récolte des expressions de besoins clients
- Rédaction des dossiers d'architectures et d'exploitations, rapports d'audit, cahiers de recette, offres commerciales
- Déplacement sur les sites à l'international (Europe, Amérique Nord, Asie) et pilotage des prestataires locaux
- Configuration des équipements téléphonie (Alcatel, Cisco, Avaya) et réseau (Cisco, Alcatel)

**Déploiement infrastructure Téléphonie SIP Trunking** pour le groupe THALES en France (40 sites) 📊 600k€ ⌚ 1 an 🧑 6 pers. Economie de 150k€ par an pour le groupe

- Design de l'architecture et choix des équipements
- Configuration des équipements (SBC Oracle, Firewall Arkoon, Téléphonie Alcatel, Réseau Cisco)
- Gestion du partenariat avec Oracle et fournisseur des liens opérateurs SIP (British Telecom)
- Réalisation des migrations et réalisation de campagnes de mesures (MOS) pre et post migrations

### Jan. 2006 > Sept. 2008 | Administrateur Support Technique | J3TEL 20 pers | Les Ulis 91

**Support technique** sur des produits d'analyse de la Voix sur IP basés sur le MOS - Mean Opinion Score, audits et mises en place de solutions

**Présentations avant-vente et formations** techniques aux clients finaux (en France et à l'étranger)